

# ROMANA DIESEL

*per Voi*

ROMANA DIESEL: GENTE CHE SI MUOVE



UNA GIORNATA DA PRIMI CITTADINI

**IVECO**... TRANSPORT IS ENERGY

ROMANA DIESEL LA PRIMA CONCESSIONARIA CERTIFICATA UNI EN ISO 9001:2000

## GIANNI ALEMANNO IN VISITA ALLA ROMANA DIESEL

Dal palazzo del Campidoglio, agli impianti della Romana Diesel. Protagonista, il Primo Cittadino Gianni Alemanno. Il sindaco di Roma insieme con l'Assessore alla mobilità Aurigemma sono stati ospiti della sede romana in occasione di una giornata speciale che ha visto, al centro dell'attenzione, anche altre personalità di spicco l'A.D ed il D.G. ATAC Tosti e Cassano ed i Vice Presidents Iveco Gioachin e Fleck. Gli onori di casa sono stati fatti dal Presidente di Romana Diesel Massino Campilli e dagli Amministratori Delegati Mario Artusi e Roberto Campilli. A far da cornice alla speciale visita, tutto lo staff dell'azienda che ha accolto gli ospiti in maniera molto calorosa, facendo vedere loro le strutture e dedicando ampio spazio a momenti di confronto sul tema della mobilità che vive Roma e la sua cittadinanza in presenza di tutta la gamma di produzione autobus urbani Irisbus Iveco compreso il prototipo del nuovissimo "ibrido" da 12 metri.



*Il Presidente Campilli da il benvenuto al Primo Cittadino di Roma Capitale*



*Il DT Ing. Bernardini risponde alle domande dell'Ing. Tosti e del DR Gioachin durante la visita all'officina*



*A sinistra il Sindaco Alemanno con i Vice Presidents Iveco Gioachin e Fleck e l'A.D. Romana Diesel Artusi con la squadra di tecnici dell'officina di Roma*



**Momenti salienti**

*In alto l'Assessore alla Mobilità alla guida del nuovissimo prototipo Citelis "ibrido" nel percorso di prova.*

*A lato il Sindaco sorridente all'arrivo*



*A sinistra il Sindaco  
prende visione di tutta  
la gamma Iveco Irisbus*

*in basso Alemanno  
incontra la grande  
famiglia Romana Diesel*





**Pranzo di lavoro**

*A lato il Sindaco tra i Vice Presidents Iveco Fleck e Gioachin e gli Amministratori Romana Diesel Mario Artusi e Roberto Campilli*

*Sotto Alemanno apprezza l'omaggio ricordo di Romana Diesel un utile "strumento di lavoro" di questi tempi*



## ECOSTRALIS DA NORD AL SUD ITALIA, PASSANDO PER ROMANA DIESEL



**L'Ecostralis**, il nuovo pesante stradale Iveco, a basso impatto ambientale e bassi consumi, ideale per lunghe rotte, **dal 19 giugno a metà luglio è stato protagonista di un tour italiano** che ha fatto tappa in cinque importanti località. Partito dall'interporto di Verona (Officine Brennero). Per approdare presso l'auto-dromo di Pergusa a Enna (dove è giunto via mare). Da qui la Carovana è risalita a Nord passando da Nardò (Lecce) e giungendo **il 7 e l'8 luglio alla Romana Diesel**. Il tour è proseguito per Magione (Perugia) concludendosi sulla pista prove di Balocco (Vercelli).

La Carovana ha dato modo a tantissimi autotrasportatori di vedere da vicino e provare a fianco dei demodriver Iveco i nuovi Ecostralis sui quali spiccava il tricolore in omaggio ai 150 anni dall'unità d'Italia. Durante la prova pratica sono state illustrate nozioni tecniche e approfondimenti

sulla guida virtuosa per aumentare l'attenzione al contenimento dei consumi, alla sicurezza nonchè ridurre l'usura del veicolo sensibilizzando i fruitori verso una corretta

manutenzione. Erano presenti il V. President Sales and Marketing Iveco Gioachin e il General Manager Iveco Mercato Italia Bucci qui con il nostro AD Mario Artusi.





- A)** *I clienti affollano l'area di accoglienza in attesa di provare i veicoli*
- B)** *I numerosi clienti intervenuti alla manifestazione si intrattengono nell'area attrezzata con stand espositivi e, sullo sfondo, con un assortito buffet*
- C)** *Il motor-home con all'interno la sala adibita alla proiezione di filmati sulle caratteristiche tecniche dei nuovi veicoli*



- D)** *Il Vice President Iveco Gioachin riceve dalle mani del Presidente Campilli e dell'A.D. Romana Diesel Artusi il nostro consueto "strumento di lavoro"*

## BUSINESS UNIT PER MAGGIORE RENT

TUTTE LE NOVITÀ ILLUSTRATE DA LUCA MAGGIORE

**Maggiore**



Il Gruppo Maggiore, nostro grande cliente "storico", leader nel settore del noleggio a breve e medio termine, ha acquisito solo nel 2011 ben 340 veicoli Iveco Daily. "Romana Diesel per Voi" inviata speciale è andata ad intervistare il direttore Luca Maggiore per capire meglio quali sono i servizi offerti dall'azienda e le relative strategie di mercato applicate al brand "Amico Blu".

### **Da quando esiste il brand "AmicoBlu"?**

Amico Blu nasce nel 1997 e da allora non ha mai smesso di guadagnare share, fino ad aggiudicarsi il 35% del mercato e attestandosi come leader assoluto.

### **Da che cosa è scaturita la necessità di creare una Business Unit dedicata?**

Nasce dalla necessità di un'alta specializzazione, in quanto il target di riferimento ha esigenze sostanzialmente diverse da coloro che accedono al noleggio auto. Attraverso la creazione di tale Business Unit,

possiamo focalizzarci meglio sui mercati locali ed accelerare così la nostra penetrazione negli stessi.

### **Come opera questa Business Unit?**

Questa Business Unit è completamente autonoma per la parte commerciale, disponendo di un call center e telesales dedicati e di venditori specializzati per il mercato aziendale. Inoltre è dotata di una struttura per il marketing operativo e per il mercato consumer. Ha, inoltre, la responsabilità del governo e dell'acquisto della flotta, in sinergia con Maggiore Rent.



e dell'acquisto della flotta, in sinergia con Maggiore Rent. Per quanto attiene il presidio locale si avvale naturalmente della Rete di Maggiore Rent, attualmente composta da circa 180 agenzie che coprono in maniera capillare l'intero territorio nazionale. Da

circa due anni, inoltre, abbiamo creato 5 Truck Center a: Roma, Milano, Napoli e Catania dedicati alla vendita esclusiva del noleggio di veicoli commerciali e che, rispetto alle normali agenzie, offrono operatività e servizi aggiuntivi: 7 giorni su 7 dalle 7 alle 21, disponendo di parcheggi per i clienti durante il periodo di noleggio, per non parlare dell'ampia gamma di veicoli commerciali, alla possibilità di noleggiare anche in orari notturni.

### **Come si compone la flotta?**

Attualmente disponiamo di circa 2.000 unità oltre ai classici veicoli



*Il Direttore Luca Maggiore insieme al Rag. Rinaldi della Romana Diesel davanti alla sede della Maggiore a Tor Cervara*



commerciali fra i quali Fiat Doblò, Fiat Scudo e tre diverse misure di Fiat Ducato. Nell'alto di gamma l'Iveco Daily nelle versioni: furgone di serie, furgone in lega leggera con sponda idraulica, cassonato ribaltabile e furgone isotermico. Nel basso completa la flotta il Piaggio Porter Tipper ribaltabile. Tutti i nostri veicoli sono guidabili con patente B.

**Qualè la vita media di un veicolo della vostra flotta e quanti km percorre durante il suo ciclo vitale?**

Il ciclo è di circa 18 mesi ad una percorrenza che oscilla tra 60 / 80 . 000 Km.

**E' possibile suddividere in una "torta" ideale la composizione percentuale del vostro parco veicoli?**

Il nostro parco veicoli è composto dall'80% di furgoni, dal 10% di cassonati in lega leggera con e

senza sponda idraulica e dal 5% di cassoni ribaltabili. Infine contiamo un 5% di furgoni isotermici.

**Come avviene l'allestimento dei veicoli? e in quale modo?**

Acquistiamo i mezzi "nudi" e successivamente curiamo direttamente gli allestimenti. Per i furgoni in lega leggera ci avvaliamo della collaborazione della "Sperotto", per i ribaltabili della "Nuova Bontempi"

per i veicoli isotermici della "Cargoplast" di Napoli.

**Quali sono i criteri con cui scegliete gli allestitori?**

Amico Blu, come tutto il Gruppo Maggiore, è certificato UNI EN ISO 9001:2008; operiamo conseguentemente una selezione accurata degli allestitori, in linea con le normative della qualità certificata. Ulteriore attenzione viene posta alla capacità dei partner in semplicità di utilizzo dei loro prodotti e che per l'assi-

motivazioni di business. Le quali rappresentano circa il 90% della domanda ed appartengono all'industria manifatturiera compreso i piccoli artigiani. Ma anche al commercio all'ingrosso, al trasporto e al magazzinaggio, ai servizi di ristorazione ed infine al settore del noleggio a lungo termine. Il restante 10% è formato da clientela privata, per il trasporto "fai da te".

**Quali sono, secondo lei, le criticità nel mercato del noleggio dei mezzi commerciali leggeri e quali potrebbero essere le possibili soluzioni?**

La più profonda criticità è legata indubbiamente alla crisi del mercato che ha toccato soprattutto le piccole e medie imprese, ovvero il cliente-tipo per il noleggio a breve termine. E ancora nel primo semestre del 2011 non sembra-

no intravedersi segnali di miglioramento. Tra le varie opportunità, secondo noi permane vincente quella di offrire prodotti sempre più vicini alle esigenze specifiche del mercato, mirando a trovare soluzioni innovative e confermando sempre un servizio di qualità, ampiezza della flotta, necessità di contatto con il cliente e politiche tariffarie chiare e trasparenti.



stenza post vendita.

In fase di acquisto negoziamo sempre l'assistenza post-vendita perché è fondamentale garantire un servizio di massima qualità per i nostri clienti.

**Si può tracciare un identikit dell'utente che si rivolge ad "AmicoBlu"?**

Il noleggio furgoni viene utilizzato prevalentemente da aziende per



## ❖ Grandi Clienti



### **La cerimonia di consegna delle chiavi dei 40 Stralis.**

*Da destra: Alfonso Toti tra il Vice President Iveco Enzo Gioachin e Franco Miniero, Mario Artusi – A. D. Romana Diesel, Gianni Toti – Responsabile commerciale Toti Trans, Ottavio Gioglio – G.M. Iveco Italia, Lino Toti – Responsabile tecnico della Toti Trans e Luciano Bocciardi – Responsabile Logistica Toti Trans*

contare 110 portacontainer e 1.470 tra container e casse mobili. L'azienda dispone in Italia complessivamente di 440 mila mq di aree di stoccaggio di proprietà, 80 mila delle quali coperte. La scelta vincente che ha caratterizzato lo sviluppo e la crescita di Toti Trans è stata l'intermodalità. Una decisione nata dalla necessità di muovere le merci dai porti del Sud d'Italia verso il Nord Europa, puntando sulla modalità rotaia quale

componente essenziale del sistema di trasporto integrato. In questa ottica è stata voluta e realizzata la sede di Ferentino, inaugurata nel 2004, la quale sorge in località Torre Fessa su un'area di 250 mila mq di cui 38 mila coperti. Il centro comprende il raccordo ferroviario con lo scalo merci di Frosinone corredato di sei binari d'esercizio, in aggiunta a quelli esistenti a breve è prevista la realizzazione

del settimo binario la cui lunghezza sarà di 520 metri lineari. Infine da gennaio, è operativo un binario che arriva direttamente all'interno della struttura per la movimentazione dei prodotti siderurgici (coils) con carroponte da 35 tonnellate. Toti Trans ha in totale quattro sedi: oltre a Ferentino, sono operative le filiali di Frosinone, Calvenzano (Bg) e Calenzano (Fi).

## CONSEGNA DI 10 STRALIS A TERRACIRCE



Foto di gruppo nel piazzale logistica della Romana Diesel di Latina

In occasione della consegna rivolgiamo alcune domande al titolare, il signor Ennio Tullio, che ha sede centrale a Sabaudia ed opera nel settore dell'autotrasporto refrigerato, groupage nonché distribuzione e raccolta delle merci.



Il Responsabile della sede di Latina Luciano Coluzzi "stringe" nuovi accordi con Ennio Tullio

*Terracirce come risponde al momento di forte crisi dei mercati come quello che stiamo vivendo accompagnato, come se non bastasse, dal perdurante aumento del costo del carburante?*

Si sulla forte crisi che attanaglia il settore dei trasporti e il rincaro dei carburanti c'è

trasporti.

*La sua azienda, signor Tullio, offre un vasto servizio trasporti sia in ambito nazionale che internazionale. Quali le aree da voi maggiormente servite? E quali garanzie offrite ai vostri clienti sulle merci trasportate?*

Diciamo che serviamo un po' tutta Europa e non solo, la nostra azienda ormai è sempre più attiva sul panorama internazionale. Inoltre Terracirce, e questo è un vanto, è l'unica azienda sul territorio pontino a possedere il Carnet Tir un'autorizzazione rilasciata dalla Unioncamere di Roma che permette a chi ne è titolare di poter trasportare merci anche al di fuori della comunità Europea.

Per quanto riguarda poi la tracciabilità delle merci trasportate, ogni mezzo è provvisto di sistema satellitare che consente al cliente di poter seguire a suo piacimento dall'ufficio il percorso che sta effettuando la sua merce ed inoltre la temperatura all'interno del frigorifero in modo da esser certi che venga mantenuta inalterata la catena del freddo. Ma Terracirce offre di più, attraverso un sms comunichiamo anche quando siamo vicini alla destinazione.

*Quali sono i prodotti maggiormente trasportati? Possedete l'esclusiva sul trasporto di un determinato tipo di merce?*

Per quanto riguarda il Lazio le merci sono prettamente ortofrutticole mentre per i

poco da dire, ma la nostra società non ne risente a livello di mole di lavoro che anzi per fortuna, nel settore agricolo qui a Latina e provincia è in crescita. Anzi il comparto nel 2011 ha un andamento positivo come ripeto il problema è più sul fronte dei

tragitti che interessano il Nord e il centro Italia, trasportiamo un po' tutti i prodotti alimentari come latte e suoi derivati, salumi e naturalmente anche frutta e verdura. Mentre l'esclusiva sul trasporto per Lazio, Campania ed Ischia l'abbiamo con Mila latte e yogurt dell'Alto Adige.

*Terracirce possiede un parco mezzi composto da 130 unità, davvero cospicuo. Quante persone collaborano con lei? E soprattutto signor Tullio vuole raccontarci gli esordi della sua attività, da dove è partito?*

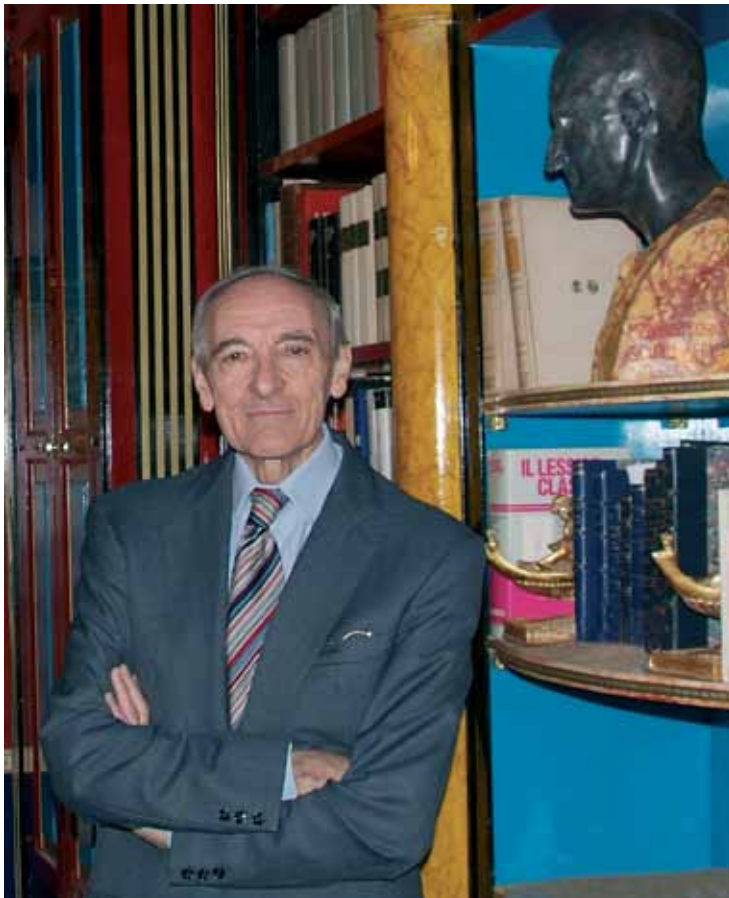
Si certo, partiamo da quest'ultima domanda. Ho intrapreso questa attività nel lontano 1985 insieme al socio di allora Marco Martone e possedevamo un solo mezzo. Poi le cose sono cambiate e sono cresciuto. Ad oggi la mia attività conta 150 dipendenti, che formano un team affiatato e compatto. I miei collaboratori sono parte integrante ed essenziale dell'attività che io gestisco insieme ai miei figli, Giuseppe e Valentino e mia nuora Annalaura. Terracirce è cresciuta moltissimo negli ultimi 5 anni e da 3 è sul mercato internazionale, oltre la sede centrale di Sabaudia esistono due uffici a Fondi tra cui uno interno al Mercato Ortofrutticolo di Fondi, entrambi rivolti alla logistica. E da quest'anno contiamo una terza sede quella di Albinia sempre per la logistica per il groupage dell'alto Lazio e bassa Toscana. Proprio come lei ricordava attualmente il nostro parco mezzi conta 130 unità di cui l'80% è Iveco Romana Diesel Latina, fornitore ufficiale di zona.



Il figlio del titolare ritira le chiavi di un mezzo da Gianluca Salvatori



## RICORDO DEL NOSTRO CARISSIMO DIRETTORE, DR. CELANO



Il pensiero e l'affetto dell'intera famiglia Romana Diesel volge alla memoria di un grande collaboratore, il nostro Gian Carlo Celano, risorsa inesauribile sul lavoro che ha contribuito a scrivere le pagine della storia di questa azienda e che ha dato vita a questa rivista dirigendola sin dal lontano 1988.

La Romana Diesel, con la sua scomparsa, ha perso un Dirigente di grande valore professionale, culturale ed umano, il quale da oltre trent'anni ha operato in azienda come Responsabile Affari Generali e Relazioni Esterne.

In lui, vedevamo non solo un validissimo punto di riferimento ma uno stimato collega e un caro amico.

### ❖ *Iniziativa benefica*

*I dipendenti della Romana Diesel sono lieti di comunicare ai gentili lettori della nostra Rivista che hanno devoluto € 25.000 (parte del premio integrativo da loro maturato) alla "Fondazione Meniconi Amedeo" che sosterrà il reparto oncologico ed ematologico dell'Ospedale Pediatrico Bambino Gesù di Roma.*

Chiunque tra i nostri affezionati clienti e amici vorrà sostenere questa importante iniziativa può rivolgersi a:

**FONDAZIONE  
MENICONI AMEDEO  
VIA CAVOUR 57  
00184 ROMA  
tel. 06/960 35 55**



Da sinistra il Prof. Mattia Locatelli, il Direttore Risorse Umane Salvatore Vecchio, il Primario del Reparto di Oncoematologia Prof. Franco Locatelli, Marco Pandolfi ed Enrico Campilli della Romana Diesel e il Direttore Sanitario Massimiliano Raponi.



RIPARTE LA SECONDA EDIZIONE DELL'INIZIATIVA

# ROMANA DIESEL

## “SEMPRE IN FORMA”

se hai un autocarro Iveco immatricolato entro il 31/12/2005, potrai usufruire di un **CHECK-UP COMPLETAMENTE GRATUITO** del Tuo veicolo e Ti consiglieremo i lavori da effettuare per garantire sicurezza e rispetto delle normative a **PREZZI ECCEZIONALI!!**

### SCONTI DAL 30% AL 50% SUI RICAMBI ORIGINALI IVECO



La promozione riguarda: tutti i filtri, impianto frenante, impianto sterzo, impianto pneumatico, impianto elettrico, sospensioni, frizioni, iniezione, paraurti e plastiche esterne, fanaleria, batterie, retrovisori esterni.

**CHIAMACI AL 335 57 72 152 PER FISSARE UN APPUNTAMENTO PRESSO UNA DELLE NOSTRE SEDI DI ROMA, LATINA E FROSINONE.**

**INOLTRE**

**CONTROLLO PER REVISIONE ANNUALE GRATUITO**

con rilascio scheda esito controlli, stampa esito banco prova freni e prova fumosità con opacimetro...e con una spesa superiore a € 2.000,00 (di ricambi) riceverai un **NAVIGATORE IN OMAGGIO!!!**

**IN PIÙ**

Se decidi di pagare in contanti, al momento del ritiro, potrai usufruire di un **ULTERIORE SCONTO DEL 3%!!!**

NON RISCHIARE! Tieni il tuo IVECO

## “SEMPRE IN FORMA”

L'iniziativa è valida dal 01/10/2011 al 31/12/2011.

**ROMANA DIESEL**

via Capranesi, 37/41 - Roma

SS 148 Pontina Km 67,500 - Latina

viale dell'Industria. SS dei Monti Lepini Km 6.600 - Ceccano (FR)





## CLIENTI IVECO IN VISITA ALLO STABILIMENTO ZF DI FRIEDRICHSHAFEN



### DI FRIEDRICHSHAFEN



Venti buoni clienti Romana Diesel, sono stati ospiti della ZF multinazionale tedesca che opera in tre aree principali di business: l'automotive (cambi, assali, frizioni, sistemi sterzanti, ecc.), l'automazione industriale (freni a isteresi, riduttori angolari) e il settore marino (invertitori, eliche a passo variabile fino alle innovative eliche di superficie).

Questa società serve tutte le grandi imprese Automotive tra cui IVECO e IRISBUS.

Lo scopo del viaggio è stata la visita allo stabilimento di Friedrichshafen dove, i clienti hanno potuto seguire anche un convegno in aula didattica, seguito da un pranzo all'interno della mensa della ZF insieme ai dipendenti tedeschi che li hanno accolti con simpatia.

Naturalmente dopo il dovere segue il piacere per cui non sono mancati i momenti di svago, come cene in locali e birrerie tipiche del posto...Prosit!

## FRASCATI SCENARIO PER IL CONVEGNO ASCOMEDIL



*A sinistra i nostri venditori Massimo Triola e Pasquale Camorino di fronte all'ingresso dell'Hotel sede del convegno*

Come tutti gli anni si è svolto a Frascati presso il prestigioso "Grand Hotel Villa Tuscolana" il **Convegno Ascomedil** – Associazione Commercianti materiali da costruzione.

La Romana Diesel era presente con veicoli leggeri Iveco e mezzi New Holland per il movimento terra.

# CAMIONMARKET

IL GRANDE MERCATO DEL VEICOLO D'OCCASIONE  
DI ROMA, FROSINONE E LATINA

ALCUNE FRA LE CENTINAIA DI TRASPARENTI OFFERTE

**IVECO  
USATO  
PLUS**

ROMANA DIESEL

A VOSTRA DISPOSIZIONE



**FIAT DOBLÒ TRASPORTO  
PERSONE**

anno 2007 – 75000 km – ottime  
condizioni



**FIAT DOBLÒ FURGONE DI  
SERIE**

anno 2010 – 65000 km – perfetto  
con aria condizionata



**FIAT SCUDO COMBI  
TRASPORTO PERSONA**

anno 2007 – aria condizionata –  
buone condizioni generali



**IVECO 35C12 RIBALATABILE  
TRILATERALE**

anno 2009 – aria condizionata e  
radio cd – veicoli perfetti –  
vasta disponibilità



**IVECO 35C15 – FURGONE DI  
SERIE**

anno 2007 – 94000 km – buone  
condizioni



**IVECO 35C12 – FURGONE  
ISOTERMICO CON GRUPPO  
FRIGORIFERO**

anno 2006 – buone condizioni  
generali



**MERCEDES SPRINTER 416  
FURGONE IN LEGA  
LEGGERA**

anno 2007 – 77000 km –  
ottime condizioni



**IVECO EUROCARGO 120E28  
FURGONE IN LEGA  
LEGGERA**

anno 2008 – ottime condizioni



**IVECO AS440S48  
TRATTORE STRADALE**

anno 2004 – cambio eurotronic –  
buone condizioni



**65 Wing anno I immatricola-  
zione 2006 euro 3** ampia bagagliera  
posteriore posti 24 + autista versione  
gran turismo



**New Domino HDH anno I  
immatricolazione 2006 euro 3**  
versione Gran Turismo motore nuovo



**Euroclass HD face lifting anno  
I immatricolazione 2001 euro 2**  
versione gran turismo

**ROMANA DIESEL - CAMIONMARKET il più grande mercato di veicoli industriali ed autobus di occasione plurimarche del Lazio con sedi in Roma, Frosinone e Latina**

- Roma** via Capranesi, 37/41 (via Collatina km. 8,5 - Angolo Grande Raccordo Anulare - uscita 15 "La Rustica")  
tel. 06.2257239 - 210 - 213 - 240 • fax 06.2257244 • e-mail: [camionmarket@romanadiesel.com](mailto:camionmarket@romanadiesel.com)
- Frosinone** viale dell'Industria angolo SS dei Monti Lepini km 6,600 - Ceccano - tel. 0775.6431 • fax 0775.643248  
e-mail: [frosinone@romanadiesel.com](mailto:frosinone@romanadiesel.com)
- Latina** SS 148 Pontina km 67,500 • tel. 0773.4611 • fax 0773.461222 - e-mail [latina@romanadiesel.com](mailto:latina@romanadiesel.com)

da oltre settanta anni al servizio del Cliente

# ROMANA DIESEL



## IVECO

## IRISBUS

## ASTRA

